



LIBURNIA

HOTELS & VILLAS

Tražimo sales representative/ prodajnog predstavnika sa izraženim prodajnim i komunikacijskim vještinama.

Sales representative/ prodajni predstavnik:

- ✓ Poznavanje jezika: engleski, njemački i talijanski (minimalno poznavanje 2 jezika u pismu i govornoj komunikaciji)
- ✓ Visoka kompjuterska pismenost (MS Office: Word, Excel, aplikacije iz djelokruga), poželjno poznavanje rada u Operi
- ✓ Poznavanje procesa rada agencija, tour operatora i hotelijera
- ✓ Vještine planiranja, organiziranja i sistematiziranja velikog broja podataka
- ✓ Sposobnost stvaranja vizije razvoja i prenošenja entuzijazma na suradnike, uz timski rad
- ✓ Vještine: samostalnost u obavljanju poslova, osobne učinkovitosti i smirenosti u radu, izražene prezentacijske, pregovaračke i komunikacijske vještine, snalažljivost u rješavanju problema

Osnovni zadaci:

- ✓ Sudjeluje u procesima planiranja, organiziranja, vođenja i kontrole svih segmenata prodaje u okviru i u skladu sa strategijom i poslovnim planom
- ✓ Sudjeluje u izradi i implementaciji svih standardnih operativnih procedura (SOP) prodaje kao i izrada svih planova i izvješća iz područja odgovornosti
- ✓ Rukovođenje svim segmentima prodaje, upravljanje portfeljem te izrada i realizacija mjesečnih aktivnosti planova prodaje
- ✓ Česta putovanja (akvizicija i retencija novih tržišta i partnera, sajmovi...)
- ✓ Sales calls
- ✓ Kreiranje prodajnih paketa, kao i sudjelovanje u formiranju cijena, planiranje politike pozicioniranja i kretanje marketinškog plana te budžeta
- ✓ Kontinuirano razvijanje i održavanje portfelja partnera i razvoj novih potencijalnih partnera
- ✓ Praćenje tržišnih trendova i sudjelovanje u izradi različitih izvještaja o kretanjima na tržištu, proizvodima konkurencije, razvoju proizvoda, cijenama i sl.
- ✓ Pružanje stalne podrške svim marketinškim aktivnostima uz usku suradnju s odjelom marketinga i odjelom distribucije
- ✓ Sudjelovanje u formiranju cijena, planiranje politike pozicioniranja, kreiranje marketinškog plana te godišnjeg budžeta

Kompetencije:

- ✓ Visoka razina verbalne i pisane poslovne komunikacije
- ✓ Izražene prodajne vještine
- ✓ Odlično poznavanje rada na računalu te MS Office paketa
- ✓ Minimalno radno iskustvo na sličnim poslovima 2 godine
- ✓ Poželjno poznavanje hotelijerskih programa i aplikacija
- ✓ Dobre organizacijske sposobnosti
- ✓ Proaktivnost, komunikativnost, timski rad

- ✓ Vozačka dozvola B kategorije

Minimalni uvjeti za prijavu:

- ✓ Visoka i viša stručna sprema i (prednost imaju djelatnici sa VSS)
- ✓ Aktivno poznavanje minimalno dva strana jezika u pismu i govornoj komunikaciji (njemački ili talijanski, te engleski) / prednost imaju kandidati sa poznavanjem više stranih jezika.

Nudimo:

- ✓ Rad u jednom od najvećih hotelskih lanaca u Hrvatskoj
- ✓ Mogućnost dodatne edukacije i razvoja
- ✓ Izazovnu radnu sredinu koja zna prepoznati i nagraditi uspjeh

Mjesto rada: Opatija (HR).

Pošaljite upite i životopise na e-mail: ljudski.resursi@liburnia.hr.

Više informacija na:

Liburnia Riviera Hoteli, d.d.
Maršala Tita 198, 51410 Opatija
Sektor pravnih i kadrovskih poslova
Tel: +385 51 710 336
E-mail: ljudski.resursi@liburnia.hr
www.liburnia.hr